

Мищенко Дмитрий Николаевич, магистрант,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение
«Донской государственный технический университет»,
г. Ростов-на-Дону

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ДОГОВОР
КАК ОСНОВА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
CIVIL LAW CONTRACT AS THE BASIS OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY

Аннотация: Статья посвящена изучению института гражданско-правового договора, как одной из фундаментальных основ предпринимательства в современной России, выделению основных этапов его развития и трансформации в отечественном законодательстве, а также характеристике современного законодательства, регламентирующего договорные отношения.

Abstract: The article is devoted to the study of the institution of civil law contract as one of the fundamental foundations of entrepreneurship in modern Russia, highlighting the main stages of its development and transformation in domestic legislation, as well as the characteristics of modern legislation regulating contractual relations.

Ключевые слова: договор, предпринимательская деятельность, рыночная экономика, имущественный оборот.

Keywords: contract, business activity, market economy, property turnover.

Гражданско-правовой договор представляет собой старейший общественный институт, оказывающий влияние на многие сферы человеческой жизни, и, прежде всего, – на развитие предпринимательской деятельности, как основы экономики любого государства. Уже в эпоху Древнего мира договор представлял собой важнейший инструмент, при воздействии которого осуществляется распределение материальных благ между людьми и построение экономических отношений [1].

Самое первое применение договор в значении сделки приобретает в сфере торговли – задолго до изобретения письменности и, тем более, денег устное соглашение выполняло роль обеспечения честного и равноценного обмена товаром. Этот процесс был неизбежно связан с разделением труда: в соответствии с устной сделкой стороны обменивались нужными для себя вещами – например, ремесленники обменивали свои изделия на пищу у земледельцев или скотоводов.

Полноценное регулирование норм о гражданско-правовом договоре, близкое к современным, зародилось в рабовладельческом строе. Такие источники, как Законы Хаммурапи (Вавилон), Законы Ману (Древняя Индия) и Законы Двенадцати таблиц (Древний Рим) содержали в себе положения, напоминающие современные договоры мены и купли-продажи [2].

Самые древние письменные правовые нормы о регулировании договорных отношений на территории Древней Руси содержатся в самом раннем сборнике законов той эпохи – Русской Правде начала XI века. Некоторые её положения подробно регламентировали правила договора мены и купли-продажи (отсутствие недостатка товара, трезвое состояние сторон, присутствие двух свидетелей из числа свободных жителей как обязательные условия), личного найма, хранения («поклажа»), займа (с использованием сложных процентов). Заключение договоров проходило устно, с наличием свидетелей, на торгу или в присутствии мытника – сборщика податей [3].



Современный имущественный оборот устанавливается из множества сделок по отчуждению и присвоению вещей (товара), осуществляемых собственниками или другими законными владельцами. Большинство этих актов характеризуют скоординированную волю владельцев товара и устанавливаются в виде договоров.

Договор в рамках рыночной экономики представляет собой ведущий вариант самостоятельного регулирования рыночных отношений её субъектами, а значит самый действенный способ организации хозяйственной деятельности. Собственные интересы являются непосредственным стимулом для должного выполнения договора и получения существенного экономического итога. Собственники как товаропроизводители самостоятельно занимаются созданием производства и рынка сбыта своей продукции (товаров, работ, услуг) при помощи заключения и исполнения договоров со своими торговыми партнёрами, тем самым решая направление и существо взаимодействий, формирующих экономический оборотный оборот. Договор гражданско-правового характера позволяет контрагентам открыто обговаривать свои интересы и цели, приходиться к общему консенсусу, определять необходимые действия по достижению этих целей. Помимо этого, договор придаёт результату такого согласования обязательное для сторон юридическое значение и может обеспечить его принудительного исполнения.

Общие правила договора о саморегулировании опираются на силу закона, который определяет границы допустимого государственного вмешательства в хозяйственную деятельность общества. Спорное саморегулирование неизменно держится на силе закона, т. е. с опорой на публичную власть (государственное вмешательство в экономику). В свою очередь, она не может беспрепятственно утверждать или ограничивать договор (и стоящий за ним товарно-денежный обмен) в экономике в целом и даже в её некоторых сферах, так как это грозит крайне негативными экономическими последствиями. Эти факторы определяют границы необходимого вмешательства со стороны государства в хозяйственную деятельность общества. С данной точки зрения договор приходится экономической правовой категорией, в которой экономическая сущность (акт товарообмена) достигает объективно нужное ему юридическое оформление и закрепление.

В современном обществе, построенном на экономике рыночного типа, гражданско-правовой договор исполняет важную роль – функционирование и регулирование экономических процессов между субъектами экономической деятельности осуществляется путём исполнения заключённых между собой договоров. Существование предпринимательской деятельности различного масштаба, на которой держится экономическая модель настоящего времени, без них практически невозможно.

Во-первых, они позволяют осознавать потребности общества и направлять усилия хозяйствующих субъектов на осуществление социально полезной деятельности. Практически все договоры направлены на получение сторонами выгодного обмена имуществом или нематериальными благами, что также является стимулом к производству и получению дохода.

Во-вторых, обеспечивая равнозначный и эквивалентный обмен, договоры благоприятствуют экономической рациональности и эффективности мероприятий контрагентов, снижению их затрат на производство, а в конечном итоге – минимизацию расхода ресурсов, принадлежащих обществу, что в последствии отображается на более осознанном потреблении, которое не так пагубно влияет на экологическое состояние планеты.

В-третьих, договоры обеспечивают развитие в сфере торговли: они обеспечивают необходимые предпосылки для формирования свободной конкуренции и достижения более высокого качества различных категорий благ, ориентируясь на удовлетворение пожеланий потребителей и своевременно принимая во внимание перемены в покупательском спросе. В свою очередь, эта возможность прямо определяет «жизнеспособность» субъектов



предпринимательской деятельности – чтобы не стать убыточными и не обанкротиться, они вынуждены находить новые способы и решения для стимуляции потребительского спроса и дальнейшего извлечения систематической прибыли.

В-четвёртых, договоры позволяют экономить силы и энергию в такой трудоёмкой и затратной сфере принятия нормативно-правовых актов и дальнейшего законодательного регулирования. Придерживаясь договора, стороны могут обеспечить согласованное взаимовыгодное решение различных вопросов модернизации и совершенствования производства, его объёма, качества, интеграции новых достижений в области науки и техники для освоения регулярного выпуска новых разновидностей изделий. Договоры помогают в какой-то степени законодательным органам избавиться от функции, представляющей собой тотальный контроль в виде всеобъемлющего правового регулирования производства (признак плановой экономики, как в странах социалистического строя) и дают возможность по предотвращению неизбежных в этом случае правовых пробелов.

Законом установлен общий правовой механизм для права и обязанности. При наличии определенных правовых фактов он может превратиться в права и обязанности конкретного субъекта. Участниками договорных связей на основании договора становятся лица, наделённые правами либо обязанностями. Такое отношение независимо от оценок других участников отношений. Данный факт подтверждает обстоятельство того, что гражданско-правовой договор является способом нормативно-правового регулирования.

Можно сделать вывод о том, что согласно принципу свободы договора, гражданско-правовой договор может заключаться на добровольных началах при достижении сторонами согласия по существенным, обычным и факультативным условиям, которые определяются самими же контрагентами. Если консенсус будет достигнут изначально, то этот фактор способствует снижению вероятности возникновения спорных ситуаций. Важную роль играют условия, заявленные одной стороной в оферте, на которую при благоприятном сценарии другая сторона ответит акцептом.

Однако под влиянием различных обстоятельств договоры могут изменяться по различным причинам, дабы найти компромиссное решение между сторонами, или даже расторгаться – с целью прекращения всяких договорных отношений [4]. Договоры заключаются на тех условиях, которые были согласованы сторонами и не должны изменяться. Такая общая норма, как правило, обеспечивает стабильность гражданского оборота. Закон устанавливает определенные правила изменения и расторжения договоров. Если уже заключен договор, изменить или отменить его можно только правовым актом, наделённым юридической силой закона.

Договор – форма установления отношений, которые устанавливают правовые связи между участниками предпринимательского оборота и основанием возникновения их взаимных обязательств или обязанностей. Соглашение должно содержать конкретные определения этих связей для обеспечения практической реализации обязательства по взаимному договору и ответственности за выполнение принятых обязательств перед партнёрами. По договору участники могут определить свои права и обязанности, а также согласовать их с учетом потребностей рынка, индивидуальных запросов каждого из контрагента.

Область по применению договора довольно обширна – он вполне может использоваться каждым субъектом гражданского права и обслуживать все сферы гражданско-правовых отношений. В регламентации и условиях договора есть некоторые, иногда существенные различия, которые отражают своеобразие области его использования.



Список литературы:

1. Выборнова, Е. С. Экономическое содержание гражданско-правового договора // Вестник Саратовской государственной юридической академии. – 2012. – № 3 (86). – С. 145-149.
2. Бабаев, М. Я. История возникновения и развития договора как инструмента права // Образование. Наука. Научные кадры. – 2019. – № 2. – С. 17-19.
3. Хазыкова, Э. К. Некоторые вопросы гражданского права в «Русской Правде» // Вестник Института комплексных исследований аридных территорий. – 2008. – № 2. – С. 156-159.
4. Давыдова, Г. Н. Юридические процедуры заключения, изменения и расторжения гражданско-правового договора // Актуальные проблемы экономики и права. – 2011. – № 2. – С. 176-179.

